

Udateret.

FACTS

Document type:
Letter draft

Sender's location:
Paris

Archive:
Ferlov Mancoba archivetranslated
2025-02-07

DOCUMENT CONTENT

Sonja Ferlov Mancoba writes to Børge Birch after a visit from him, where he suggested a pricing and distribution of the sale price based on the casting price for Sonja Ferlov Mancoba's sculptures. Sonja Ferlov Mancoba wants a different sale price, based on Birch's assessment and an equal sharing of the income, as well as a joint payment of the casting expenses. She further comments that after many years without sales, she has only now started to release her sculptures.translated 2025-02-07

Kære Børge Birch

Tak for Besøget og Tak for Brevet. Desværre
var jeg ~~ikke~~ ^{rigtig} ~~særlig~~ ^{hurtig} ~~vel~~ ^{hurtig} ved de Dage, og
føjte jeg mig ~~ikke~~ ^{særlig} ~~vel~~ ^{hurtig} ved dit Besøg om Aftenen fik vi jo ikke
klarhed over meget. Det er jo saa uendelig
meget sværere at skrive derom.

Tak for besøget og Tak for Brevet. Desværre var
jeg ikke ^{så} ~~rigtig~~ ^{hurtig} ~~særlig~~ ^{hurtig} ved de Dage og ved dit Besøg om
Aftenen fik vi jo ikke klarhed over meget.
Det er jo saa meget sværere at skrive derom
men jeg maa jo prøve. Jeg forstår ikke ganske
din Plan til Grundlag for Salgsprisen. Om
jeg forstår det siger du: Ets.

Støber $\frac{1}{3}$ eks. 100kr. Galeri Birch $\frac{1}{3}$ 100kr SF $\frac{1}{3}$ 100 kr =
Salg: 300kr. Saaledes skulde Salgspris bestemmes
af den Pris som Støberen forlanger. En Pris
som vil variere efter hvilken Støber vi bruger.
Saaledes vilde det altsaa være i min Interesse
at Støberen ikke er billig. Og mit Arbejdes
værdi kan jeg da ikke sætte i Forhold til Støberpris.
Og saa Størrelsesforholdet kan jo ikke være helt be-
stemmende for Salgspris omend det spiller rolle.
Maakke Mar jeg misforstaaet dig og jeg
ber dig da forklare mig din Tanke? og jeg
Jeg vil nu gerne fremsætte min Tankel

for dig og spørg dig om du ikke tror vi kunde
blive enige om noget. For mit Syn er det
naturligere at vi gaar ud fra Salgssummen
En Sum som du estimerer at du kan
solge den for og som jeg kan acceptere.
Derefter at vi deler Summen og at
hver af os betaler Halvdelen af Støberens.
Saaledes at du betaler mig naar Støberen
har støbt den ligesom nu. Jeg ber dig
have Taalmodighed til at overveje dette fordi
det synes mig mere klart. Jeg føler det
meget usikkert og ikke rimeligt at gaar ud
fra Støbeprisen til Salgsprisen. ~~For~~ Jeg arbejder
meget intenst og der er jo i Øjeblikket
flere Ting der som jeg er ved at kunne slippe
Et helt liv har jeg arbejdet uden at sælge
mange Ting og naar jeg nu omsider begynder
at lade Tingene løse maa den praktiske Basis
være grundig og klar og ikke Tilfældig og af-
hengende af en Støbers pris. ~~Tak fordi du siger~~
~~at du vil skaffe os Pengene hvis vi betaler dem~~
~~alvorligt. I saa Lige Gennem til det alvorlige~~
Men du har faaet de 2 Bronzer fra Støberen
Jeg har jeg spørger dig først nu derom og
naar jeg spørger dig om er det fordi jeg har
strengt brug for Pengene derfor i Øjeblikket
Derom du kan sende mig dem paa dette
Tidspunkt vil jeg sig dig Tak. Og de 2 store
Bronzer maa du kan give mig og det er fordi
for Salget. I Haab om snart at høre

Mange Hilsener fra os begge Sammen