

Udateret.

FAKTA

Dokumenttype:
Brevudkast

Afsendersted:
Paris

Arkivplacering:
Ferlov Mancoba arkivet

DOKUMENTINDHOLD

Sonja Ferlov Mancoba skriver til Børge Birch efter et besøg fra ham, hvor han har foreslået en prissætning og fordeling af salgsprisen baseret på støbeprisen for Sonja Ferlov Mancobas skulpturer. Sonja Ferlov Mancoba ønsker en anden salgspris, baseret på Birchs vurdering og en ligelig deling af indtægten, samt en fælles betaling af udgifterne til støbning. Hun kommenterer endvidere, at hun efter mange år uden salg først nu er begyndt at slippe sine skulpturer løs.

Kære Børge Birch

Tak for Besøget og Tak for Brevet. Desværre
var jeg ~~ikke~~ ^{rigtig} ~~særlig~~ ^{hurtig} ~~vel~~ ^{hurtig} ved de Dage, og
føjte jeg mig ~~ikke~~ ^{særlig} ~~vel~~ ^{hurtig} ved dit Besøg om Aftenen fik vi jo ikke
klarhed over meget. Det er jo saa uendelig
meget sværere at skrive derom.

Tak for besøget og Tak for Brevet. Desværre var
jeg ikke ^{så} ~~rigtig~~ ^{hurtig} ~~særlig~~ ^{hurtig} ved de Dage og ved dit Besøg om
Aftenen fik vi jo ikke klarhed over meget.
Det er jo saa meget sværere at skrive derom
men jeg maa jo prøve. Jeg forstår ikke ganske
din Plan til Grundlag for Salgsprisen. Om
jeg forstår det siger du: Eks.

Støber $\frac{1}{3}$ eks. 100 kr. Galeri Birch $\frac{1}{3}$ 100 kr. SF $\frac{1}{3}$ 100 kr =
Salg: 300 kr. Saaledes skulde Salgspris bestemmes
af den Pris som Støberen forlanger. En Pris
som vil variere efter hvilken Støber vi bruger.
Saaledes vilde det altsaa være i min Interesse
at Støberen ikke er billig. Og mit Arbejdes
værdi kan jeg da ikke sætte i Forhold til Støberpris.
Og saa Størrelsesforholdet kan jo ikke være helt be-
stemmende for Salgspris omend det spiller rolle.
Maakke Mar jeg misforstaaet dig, og jeg
lær dig da forklare mig din Tanke? og jeg
Jeg vil nu gerne fremsætte min Tankel

for dig og spørg dig om du ikke tror vi kunde
blive enige om noget. For mit Syn er det
naturligere at vi gaar ud fra Salgssummen
En Sum som du estimerer at du kan
solge den for og som jeg kan acceptere.
Derefter at vi deler Summen og at
hver af os betaler Halvdelen af Støberens.
Saaledes at du betaler mig naar Støberen
har støbt den ligesom nu. Jeg ber dig
have Taalmodighed til at overveje dette fordi
det synes mig mere klart. Jeg føler det
meget usikkert og ikke rimeligt at gaar ud
fra Støbeprisen til Salgsprisen. ~~For~~ Jeg arbejder
meget intenst og der er jo i Øjeblikket
flere Ting der som jeg er ved at kunne slippe
Et helt liv har jeg arbejdet uden at sælge
mange Ting og naar jeg nu omsider begrundet
at lade Tingene købe maa den praktiske Basis
være grundig og klar og ikke Tilfældig og af-
hængende af en Støbers pris. ~~Tak fordi du siger~~
~~at du vil skaffe os Pengene hvis vi betaler dem~~
~~alvorligt. I saa Lige Gennem til det alvorlige~~
Men du har faaet de 2 Bronzer fra Støberen
Jeg kan jeg spørge dig først nu derom og
naar jeg spørger dig om er det fordi jeg har
strengt brug for Pengene derfor i Øjeblikket
Derom du kan sende mig dem paa dette
Tidspunkt vil jeg sig dig Tak. Og de 2 store
Bronzer naar du kan give mig et Par
for Salget. I Haab om snart at høre

Mange Hilsener fra os begge Sammen